

Zakład Techniki Próżniowej TEPRO S.A. zatrudni pracownika na stanowisku

Specjalista ds. sprzedaży

Zakres obowiązków:

- znajomość zagadnień marketingu i sprzedaży,
- identyfikacja potencjalnych klientów i ich pozyskiwanie,
- tworzenie i efektywne wdrażanie strategii sprzedaży naszych usług,
- weryfikacja działań konkurencji,
- dbałość o wysoki poziom relacji z obecnymi i przyszłymi kontrahentami.

Wymagania:

- wykształcenie wyższe - preferowane techniczne,
- znajomość j. angielskiego (mile widziana),
- znajomość j. rosyjskiego (mile widziana),
- doświadczenie w kontaktach z klientami (mile widziane),
- łatwość nawiązywania kontaktów,
- prawo jazdy kat. B,
- umiejętność pracy w zespole, mobilność,
- umiejętność analitycznego myślenia,
- samodzielność i bardzo dobra organizacja pracy,
- kreatywność i otwartość na nowości oraz zmiany,
- dynamizm, optymizm, pomysłowość,
- wysoki poziom kultury osobistej,
- dobra znajomość obsługi komputera.

Oferujemy:

- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę.
- atrakcyjne wynagrodzenie, uzależnione od osiągniętych wyników,
- możliwość rozwoju zawodowego,
- pakiet szkoleń.

[CV i list motywacyjny należy przesłać na adres](#)
[e-mail: kadry@tepro.com.pl](mailto:kadry@tepro.com.pl) lub [złożyć do pokoju 117](#)

Adres do kontaktu: Koszalin, ul. Przemysłowa 5
telefon: (094) 343 24 81 wew. 210